

#### **VIDÉO**

La psychologie (et le marketing) derrière le succès des Labubu

#### **PUBLICATION**

6 octobre 2025

CLIQUEZ SUR L'IMAGE POUR VISIONNER LA VIDÉO





### 1. PRÉDICTION DES INFORMATIONS

Lisez le synopsis et observez l'image. Avant de visionner la vidéo, répondez aux questions suivantes.

1. À ton avis, pourquoi les **jouets Labubu** sont-ils si **populaires** auprès des jeunes? Qu'aimerais-tu apprendre à ce sujet?



# 2. COMPRÉHENSION

Visionnez la vidéo. Répondez ensuite aux questions suivantes. Des réponses se trouvent à la fin du document, sauf pour la dernière question.

- 1. Qu'est-ce qu'une « **boîte aveugle** » (ou *blind box*)?
- 2. Quel est l'effet de la **dopamine** sur notre cerveau?
- 3. Pourquoi le **cerveau des jeunes** est-il plus **sensible** à la stratégie derrière les Labubu?
- 4. Pourquoi est-ce une **stratégie** d'avoir des jouets plus **rares** dans certaines boîtes?
- 5. Selon toi, **pourquoi** cette capsule a-t-elle été produite? Justifie ta réponse.



## 3. RÉACTION AUX INFORMATIONS

Discutez maintenant avec vos élèves à partir des questions suivantes.

- As-tu déjà acheté un jouet qui utilise le principe de la boîte aveugle, comme un Labubu, une carte Pokémon ou une loot box? Décris ce que tu as ressenti.
- 2. Penses-tu que la vente de jouets en boîtes aveugles devrait être **réglementée**, comme en Chine pour les enfants de moins de huit ans ou comme les jeux de hasard pour les adultes? Pourquoi?
- 3. Que pourrais-tu faire pour soutenir un proche qui est devenu « accro » à l'achat de jouets surprises ou de jeux en ligne?



#### 4. PRODUCTION DE LA MINUTE MAJ

Discutez maintenant de la production avec vos élèves à l'aide des questions suivantes. Au besoin, visionnez une deuxième fois la vidéo.

1. Quels sont les **éléments** (paroles, images, costumes, montage, etc.) mis en place dans la vidéo pour t'aider à comprendre le sujet? Est-ce efficace?

### **RÉPONSES**

- 1. C'est une boîte dans laquelle on achète un jouet **sans savoir** lequel on va recevoir.
- 2. Elle nous donne une sensation de **plaisir**, surtout quand on **anticipe** une récompense. C'est elle qui nous donne envie de continuer à faire quelque chose.
- 3. La partie du cerveau responsable du contrôle des **impulsions** n'est pas encore complètement développée.
- 4. Pour **inciter** les gens à **acheter plus** de boîtes dans l'espoir d'obtenir le jouet rare qu'ils désirent.

### **LEXIQUE**

#### dopamine

substance chimique produite par le cerveau qui nous donne une sensation de plaisir et de motivation

#### loot box

type de boîte surprise dans un jeu vidéo, souvent achetée avec de l'argent réel.

#### psychologie

l'étude de la façon dont les humains pensent, se comportent et ressentent



Radio-Canada.ca/MAJ - @majmonactu